



ආර්ථික විද්‍යාව හැඳින්වීම

Economic Behavior & Foundations

මොකක්ද මේ ආර්ථික හැසිරීම?

අපි හැමෝම උදේ ඇහැරුණා වෙලාවේ ඉඳන් රෑ නිදාගන්නකම් විවිධ තීරණ ගන්නවා.

හැමෝම කරන දෙයක්:

ඔබ බස් එකේ යන මගියෙක් වුණත්, වෙළෙන්දෙක් වුණත්, බැංකු නිලධාරියෙක් වුණත් ඔබ ගන්නා තීරණ ආර්ථික හැසිරීම් වලට අයිතියි.



මගියා



වෙළෙන්දා



බැංකු නිලධාරියා



පාරිභෝගිකයා

නීරණය පිටුපස ඇති රහස්



ආර්ථික හේතුව

අපිට වාසියක් හෝ අවශ්‍යතාවයක් ඉටු කරගන්න තමයි අපි මේ දේවල් කරන්නේ.



තවත් උදාහරණයක්

රුපියල් 100ක් ලැබුණාම අයිස්ක්‍රීම් එකක් කනවාද තැන්නම් ඉතිරි කරනවාද කියලා හිතන එකත් ආර්ථික හැසිරීමක්.

ආර්ථික විද්‍යාව යනු කුමක්ද?

"මිනිස්සු ඇයි මෙහෙම තීරණ ගන්නේ කියලා විද්‍යාත්මකව හොයලා බලන එක තමයි ආර්ථික විද්‍යාව කියන්නේ."



සමාජයීය විද්‍යාවක්

අපි ජීවත් වෙන සමාජයේ මිනිස්සු එකිනෙකා එක්ක ගනුදෙනු කරන විදිහ ගැන මෙයින් ඉගෙන ගන්නවා.

විද්‍යාවන් දෙකේ වෙනස



ස්වභාවික විද්‍යා

සෞඛ්‍යාදහමේ සිදුවන දේවල් (වැස්ස, ගස් වැවීම) ගැන ඉගෙන ගැනීම.



සමාජයීය විද්‍යා

මිනිස්සුන්ගේ හිත වැඩ කරන විදිහ සහ සමාජයේ හැසිරෙන විදිහ ගැන ඉගෙන ගැනීම.

විශේෂ ලක්ෂණ



පාලනය කළ නොහැක

මිනිස්සුන්ගේ හිත් සහ තීරණ රසායනාගාරයක මෙන් පාලනය කළ නොහැක.



උපකල්පන

මිනිස්සු සැමෝම එක වගේ නැති නිසා "මිනිස්සු මෙහෙම කරයි" සියලු අනුමාන පාවිච්චි කරනවා.



නියත නැති නීති

නීති රටින් රටට හෝ කාලයේ කාලයට වෙනස් විය හැක.

මිල සහ ඉල්ලුම (Price & Demand)



මිල වැඩි වූණොත්
ඒක ගන්න කැමති
පිරිස අඩු වෙනවා!

මෙය ඕනෑම කෙනෙක් දන්නා සරල ආර්ථික නීතියකි.

ලෝක ප්‍රසිද්ධ විද්වතුන්ගේ මත

ඇඩම් ස්මිත් (Adam Smith)

රටක "ධනය" වැඩි කරගන්නේ කොහොමද කියලා ඉගෙන ගන්න එක ආර්ථික විද්‍යාවයි.

ලියොනල් රොබින්ස් (Robbins)

අපිට වුවමනා ගොඩක් තියෙනවා, හැබැයි සම්පත් (සල්ලි) හරිම අඩුයි. මේ දෙක ගලපාගන්න හැටි ඉගෙන ගැනීමයි.

සුක්ෂ්ම ආර්ථික විද්‍යාව (Micro)



අන්වීක්ෂයකින් බලනවා වගේ!

තනි කෙනෙක් හෝ තනි පවුලක් ගැන විතරයි මෙතැනදී බලන්නේ.

උදා: ඔයාගේ ගෙදර අය මේ මාසේ කෑම වලට කියක් වියදම් කරනවාද කියලා බැලීම.

සාර්ව ආර්ථික විද්‍යාව (Macro)

අහස් යානයක ඉඳන් බලනවා වගේ!

මුළු රටේම නිෂ්පාදනය, මුළු රටේම රැකියා පුශ්‍ය ගැන මෙතැනදී කතා කරනවා.

උදා: මුළු ලංකාවේම භාල් මිල වැඩි වීම හෝ රටේ විරැකියාව ගැන ඉගෙන ගැනීම.

